Radiografía del mercado de la vivienda 2019

(Marzo-Septiembre)



¿Por qué este estudio?

Fotocasa realiza dos investigaciones anuales para profundizar en su conocimiento del mercado inmobiliario. Esta es la segunda parte del informe de 2018 y 2019 que complementa, con datos actualizados, la realizada el paso mes de marzo. Este estudio tiene los siguientes objetivos:

Obtener

Información relevante y continua sobre el mercado inmobiliario español.

Dimensionar el mercado de la vivienda

y profundizar las necesidades de los principales actores: compradores, vendedores, arrendadores e inquilinos.

Analizar

la relación de los españoles con la vivienda y su visión sobre el futuro de este mercado.

Detectar movimientos y cambios de tendencias

en el mercado de la vivienda, tanto en lo referente a la compraventa como al alquiler.

Metodología

Dando continuidad a los informes presentados en 2017, 2018 y el pasado mes de marzo de este mismo 2019, el portal inmobiliario Fotocasa ha lanzado en septiembre una nueva ola del informe "Radiografía del mercado de la vivienda en 2018-2019"



Base

Basado en un exhaustivo análisis del equipo de Business Analytics de Adevinta, en colaboración el instituto de investigación The Cocktail Analysis.

Error muestral: +- 1,4%



Datos

Los datos trabajados son representativos de la población española en términos territoriales, de edad, género y clase social.



Ámbito

España



Muestra

Muestras de estudios de 2017, 2018 y marzo de 2019 usadas en las Muestra de 5011 personas de 18 a comparativas: 75 años representativas de la población española.

2017 → 5029 (Error muestral: +-1,4%) 2018 → 5041 (Error muestral: +-1,4%) Marzo 2019 \rightarrow 5061 (Error muestral +-1,4%)



Campo

El estudio se ha realizado a través de encuestas online que se efectuaron entre el 28 de agosto y el 6 de septiembre de 2019.

Índice

- 1 El mercado de la vivienda
- 2 Diferencias territoriales
- Un mercado diferente para cada tramo de edad
- Intención de compra
- 5 Opinión sobre el mercado
- 6 Evolución de los precios en Cataluña



El mercado de la vivienda





Aumenta la demanda de vivienda, pero muchas veces no consigue su objetivo

(ya sea comprar o alquilar)



Base marzo: 5061 / Base septiembre: 5011



Compraventa: aumenta la demanda

Crece más la demanda que la oferta de vivienda en propiedad

El incremento es mayor entre los demandantes que no consiguen comprar que los que sí lo logran



Base marzo: 5061 / Base septiembre: 5011



Alquiler: un crecimiento moderado

La demanda de alquiler **crece moderadamente** ante la estabilización de
los precios

También aumenta ligeramente el porcentaje de particulares que alquilan inmuebles de su propiedad (oferta)

Inquilino	Marzo Septiembre 2019 2019	Arrendador	Marzo	Septiembre
Han alquilado como inquilinos →	7 % 8 %	Han alquilado a otros una	2019	2019
Han intentado alquilar casa sin conseguirlo →	6 % 6 %	vivienda de su propiedad → Han intentado alquilar a otro	1 1/0	1%
Han alquilado habitación en un piso compartido →	2 % 2 %	una vivienda sin conseguirlo	→	
Han intentado alquilar habitación sin conseguirlo →	2 % 2 %	Base marzo: 5061 Base septiembre: 5011		

2 Diferencias territoriales





Cataluña: el alquiler sigue avanzando

En el mercado del alquiler ha aumentado tanto la **oferta** (del 4 % al 6 %) como la **demanda** (del 13 % al 16%)

Suben más la demanda de habitación en **piso compartido**

Inquilino	Marzo Septiembre			
	2019 2019	Arrendador	Marzo 2019	Septiembre 2019
Han alquilado como inquilinos →	8 % 8 %	Han alquilado a otros una	3 %	5 %
Han intentado alquilar casa sin conseguirlo →	4 % 5 %	vivienda de su propiedad → Han intentado alquilar a otros	1 %	1 %
Han alquilado habitación en un piso compartido →	1 % 2 %	una vivienda sin conseguirlo →		
Han intentado alquilar habitación sin conseguirlo →	1 % 2 %	Base Cataluña marzo: 777 Base Cataluña septiembre: 794		

Cataluña: la compraventa, tendencia al alza

A lo largo de 2019 no ha habido cambios significativos en el mercado de compraventa en Cataluña

Pero se observa **un ligero aumento** tanto del porcentaje de catalanes que ha logrado comprar en el último año, como de los que lo han intentado pero no lo han conseguido

Sentiembre

Aumentan los propietarios que han intentado **vender**, pero no lo han conseguido



Compra	2019	2019
Han comprado →	4 %	5 %
Han intentado comprar sin conseguirlo →	7 %	8 %



Base Cataluña marzo: 777 / Base Cataluña septiembre: 794

Resto de territorios:

Crece moderadamente la demanda que no consigue su objetivo

	Ma	Madrid Andalucía		C. Valenciana		País Vasco		
COMPRA Han comprado	Mar 2019 5%	Sep 2019 6%	Mar 2019	Sep 2019 4%	Mar 2019 4%	Sep 2019 3%	Mar 2019	Sep 2019 8%
Han intentado comprar sin conseguirlo	11%	12%	9%	11%	6%	10%	11%	9%
ALQUILER Han alquilado vivienda	Mar 2019 8%	Sep 2019 7%	Mar 2019	Sep 2019	Mar 2019 6%	Sep 2019 8%	Mar 2019	Sep 2019 4%
Han intentado alquilar	7%	6%	8%	8%	5%	5%	5%	4%

Base Madrid marzo: 746 / Base Madrid septiembre: 726 / Base Andalucía marzo: 880 / Base Andalucía septiembre: 871 / Base C. Valenciana marzo: 578 / Base C. Valenciana septiembre: 584 / Base País Vasco marzo: 233 / Base País Vasco septiembre: 229

Hay un patrón común al resto de CCAA: crece la búsqueda de vivienda en propiedad, pero no tanto la adquisición real de vivienda

En **Madrid** se estabiliza la demanda, con un leve desplazamiento del mercado de alquiler al de compraventa

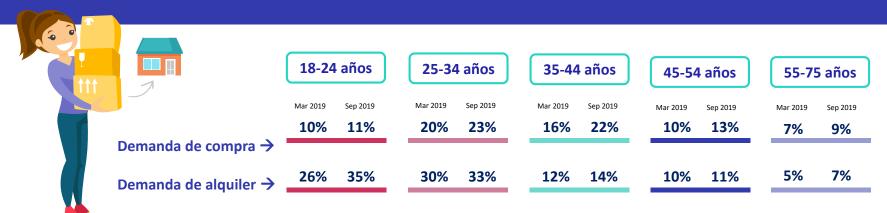
En Andalucía y, sobre todo, en la Comunidad Valenciana ese desplazamiento es más acentuado, replicando así un comportamiento que ya se venía viendo en Madrid y Cataluña Un mercado inmobiliario diferente para cada tramo de edad



Aumenta la demanda en todos los tramos de edad, pero...

En los últimos meses se ha acentuado el interés por el mercado inmobiliario y esa tendencia es común a todos los tramos de edad Los jóvenes (menores de 35 años) siguen siendo los más activos: casi la mitad (47%) de los que están entre 25 y 34 años ha realizado alguna acción de búsqueda de vivienda ya sea en alquiler o en compra. Entre los de 18-24, ese porcentaje es del 43%.

Es decir, casi la mitad de los jóvenes de 18 a 34 años está demandando vivienda, ya sea en compra o en alquiler.



Base 18-24 marzo: 447 / Base 18-24 septiembre: 449 / Base 25-34 marzo: 860 / Base 25-34 septiembre: 840 / Base 35-44 marzo: 1064 / Base 35-44 septiembre: 1038 / Base 45-54 marzo: 918 / Base 45-54 septiembre: 900 / Base 55-75 marzo: 1772 / Base 55-75 septiembre: 1784

... los jóvenes buscan más pero cierran menos operaciones

18-24 años

Se mantiene el porcentaje de jóvenes menores de 25 años que ha logrado alquilar o comprar

Compra **Alquiler** (Sep 19) (Sep 19)

El aumento de la demanda en alguiler se debe, principalmente, al alquiler de habitación en piso compartido:

> Compartin Compartir (Mar 19) (Sep 19)

25-34 años

Es el único tramo de edad que el que se reduce el porcentaje de los que logran comprar o alguilar en el último año



NA-- 2040

C-- 2010



La demanda tiende a desplazarse a la vivienda en propiedad, pero no se concreta:

	IVIAI 2019	Sep 2019
Han buscado vivienda para comprar	14%	18%
pero no lo han conseguido →		
Han comprado vivienda →	6%	5%

Base 18-24 marzo: 447 / Base 18-24 septiembre: 449 / Base 25-34 marzo: 860 / Base 25-34 septiembre: 840

Compradores más adultos

En los tramos a partir de los **45 años** sí que se ha incrementado los que sí logran comprar una vivienda.

Son un grupo menos activo en el mercado, pero gracias a su poder adquisitivo son los que pueden acceder a inmuebles de propiedad.

Han comprado una vivienda:



55-75 años





Base 45-54 marzo: 918 / Base 45-54 septiembre: 900 / Base 55-75 marzo: 1772 / Base 55-75 septiembre: 1784

Intención de compra





La intención de compra sigue creciendo y aplazándose

No hay cambios significativos respecto a marzo en la Intención de compra de quienes no han comprado ni intentado comprar



Se aplaza la decisión.

37 % no tiene intención de comprar a medio plazo, pero no lo descarta (marzo 19: 36 %)







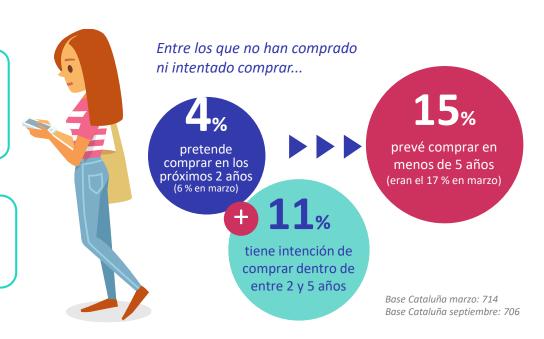
Cataluña: misma tendencia, pero más acentuada

Los catalanes que no han intentado comprar en el último año, pero que no descartan hacerlo en el futuro aplazan esta decisión algo más en el tiempo que la media nacional

Más personas que la media nacional descartan comprar: 50 % en septiembre (55% en 2018)

Se aplaza la decisión.

35 % no tiene intención de comprar a medio plazo, pero no descarta hacerlo en el futuro (marzo 19: 34 %)



La falta de ahorros, gana peso en el aplazar la compra

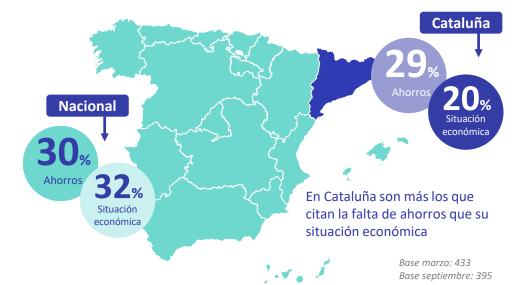
Entre los inactivos en el mercado que no prevén comprar en los próximos 5 años, el motivo más habitual históricamente ha sido su situación económica y/o laboral.



En cambio **aumenta al 30%** los que señalan la falta de ahorros como motivo para para aplazar la compra

30%

de los inactivos en el mercado citan este problema



Opinión sobre el mercado





Los argumentos a favor de la compra

Como es lógico, no se han producido cambios significativos en las opiniones de los activos en el mercado inmobiliario en los últimos seis meses

> **Fuerte sentimiento** de propiedad

Los argumentos a favor de la compra siguen siendo los que más respaldo reciben

> Rentabilidad inmobiliaria

Cataluña: tiene una mayor consideración de los inmuebles como una forma de hacer patrimonio familiar que la media nacional

> **Patrimonio** familiar

Pese a la crisis, el sentimiento de propiedad sigue muy arraigado en la mentalidad de los españoles



Comprar una vivienda es una buena inversión



Un piso es la mejor herencia que puedes deiar a tus hijos



Base media marzo: 1399 / Base media septiembre: 1772 / Base Cataluña: 794



La consideración del alquiler

Las opiniones sobre el mercado del alquiler no alcanzan tanto respaldo como las relacionadas con la compra. En Cataluña, 6 de cada 10 ciudadanos piensa que alquilar es tirar el dinero.

Tendencia del mercado de arrendamiento

Gasto o inversión



La crisis ha traído un cambio de tendencia: se alquilará más y se comprará menos



Vivir de alquiler es tirar el dinero



Base media marzo: 1399 / Base media septiembre: 1772 / Base Cataluña: 794

La preocupación por una nueva burbuja se mantiene

La posibilidad de que el mercado se esté aproximando a una nueva burbuja inmobiliaria no ha dejado de crecer en los últimos años. Los datos de septiembre siguen en esta misma línea.



En Cataluña, esa percepción es incluso ligeramente superior a la de la media nacional

La cuestión de la burbuja

El papel de los bancos







Los bancos vuelven a conceder hipotecas y eso supone un repunte de la compra de vivienda



Base media marzo: 1399 / Base media septiembre: 1772 / Base Cataluña: 794

© Evolución de los precios del alquiler y venta en Cataluña

Variación interanual del alquiler

Variación EspañaVariación Cataluña

Variación Barcelona Capital

(Nacional, Cataluña y Barcelona capital)



Fuente: Índice de Precios Alquiler Fotocasa



Evolución precio medio del alquiler

(enero-septiembre 2019)



Precio máximo en 2007-2008

España → **10,12**-18,6 %

descenso acumulado

Cataluña → **12,44**

-1,3 % descenso acumulado

Barcelona capital →

14,97

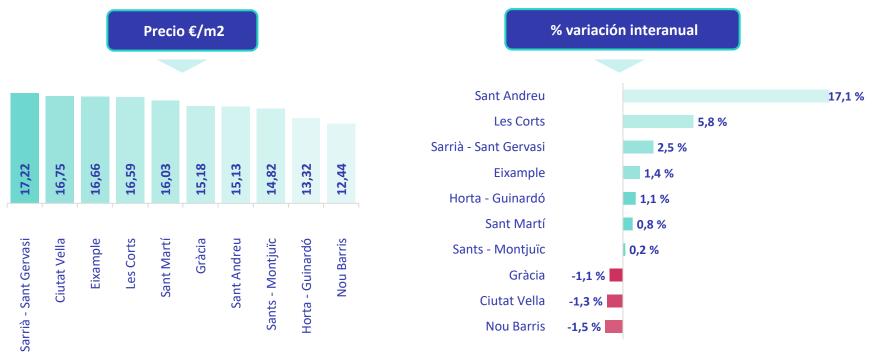
7,3 %

descenso acumulado



Alquiler. Ranking por distritos en Barcelona

(septiembre 2019)

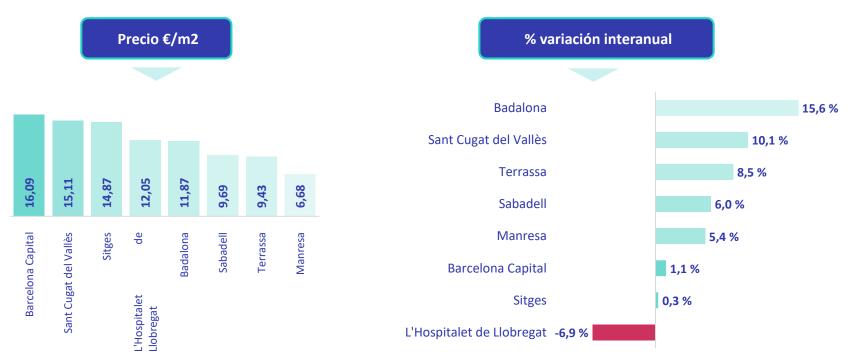


Fuente: Índice de Precios Alguiler Fotocasa



Alquiler. Ranking por municipios

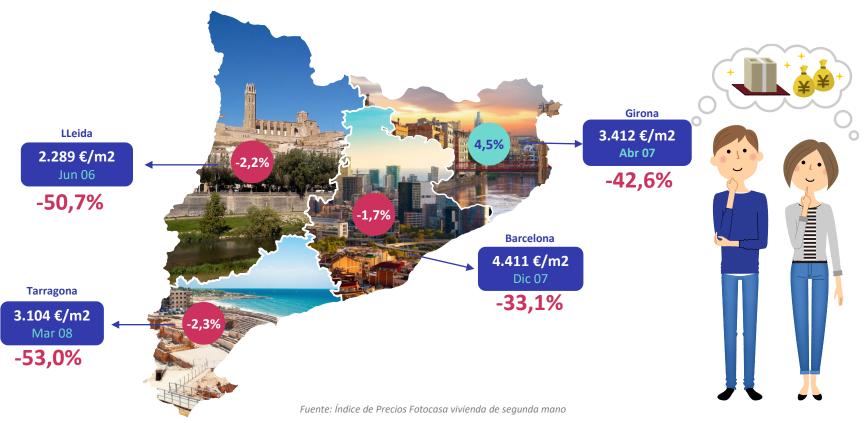
(septiembre 2019)



Fuente: Índice de Precios Alquiler Fotocasa



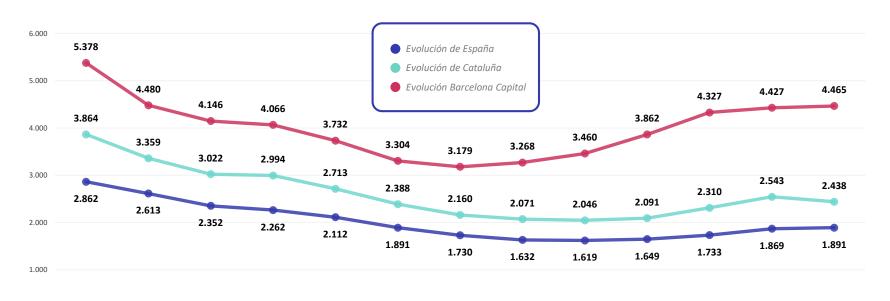
Venta: Variación interanual y máximos en Cataluña





Evolución del precio de venta

(Precio medio en Cataluña, Barcelona Capital y Nacional)





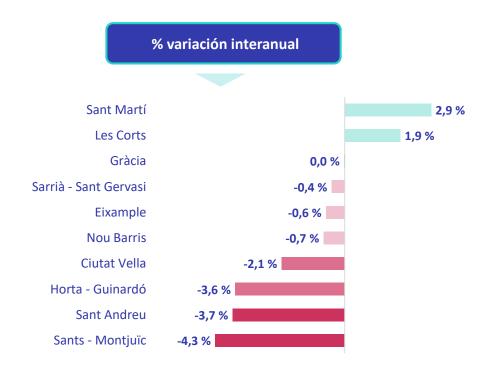
Fuente: Índice de Precios Fotocasa vivienda de segunda mano (€/m2)



Venta. Ranking por distritos Barcelona

(septiembre 2019)



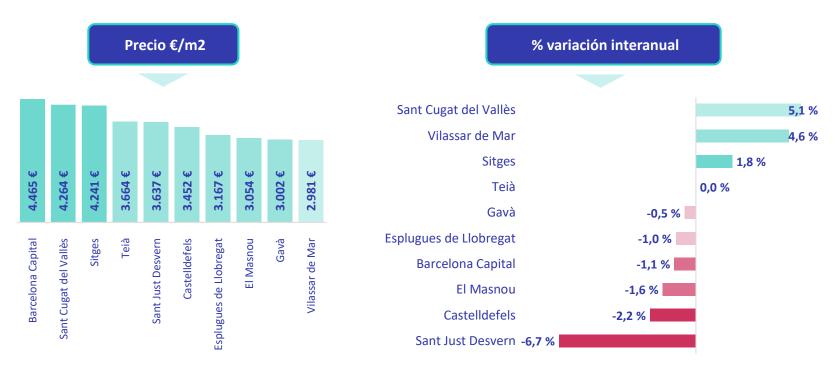


Fuente: Índice de Precios Fotocasa vivienda de segunda mano



Venta. Ranking por municipios

(septiembre 2019)



Fuente: Índice de Precios Fotocasa vivienda de segunda mano



¡Gracias!

Beatriz Toribio
Directora de Estudios y Asuntos Públicos de Fotocasa



@toribiobea https://www.linkedin.com/in/beatriztoribio/